
BERATERPROFIL

Jonas Nachtigall

Unter weiteren vertrauten mir bereits:



Lernen Sie mich kennen

Persönliche Daten

Name: Jonas Nachtigall
Alter: 26
Familienstand: Verheiratet & Vater
Wohnort: Delbrück
Website: <https://www.nachtigall-consulting.com>
Email: jonas@nachtigall-consulting.com
Mobil: +49 176 / 477 69 731



Ausbildung

2019 - (2020) M. A. Master of Business Administration (MBA) - IUBH Internationale Hochschule
2012 - 2017 B. Sc. Wirtschaftsinformatik - Universität Paderborn

Zertifizierungen

2018 Prince2 Foundation

Sprachkenntnisse

Deutsch Muttersprache
Englisch Verhandlungssicher

Mein Werteversprechen

Ich möchte mit Ihnen zusammen Ihr Unternehmen innovieren und Sie hin zu einer erfolgreichen und ständigen Zukunft begleiten.

Als Young Professional, biete ich Ihnen Digital-Kultur, Unternehmergeist und Hands-On-Mentalität, welche nicht erlernt, andern das ganze Leben gelebt wurde.

Dabei verstehe ich mich nicht als Dienstleister, sondern als Ihr Partner, der mit Ihnen neue Trends und Technologien für Ihr Unternehmen nutzbar macht.

In diversen IT-Projekten verschiedenster Branchen und Unternehmensgrößen bin ich ein erfahrener Projektmanager und Product Owner. Dabei begleite ich Sie mit agilen Methoden und einem modernen Führungskonzept zu optimalen Projektergebnissen.

Darüber hinaus verstehe ich als Unternehmer auch die Perspektiven des Managements und stehe CxO's auf Augenhöhe mit meiner Erfahrung, Digitalkultur und Hands-on-Mentalität als Ideengeber und Strategieentwickler bei der digitalen Transformation beratend zur Seite.

Meine Schlüsselfertigkeiten

Strategieberatung

Gemeinsam definieren wir Strategien, die Ihren Projekt- und Geschäftserfolg steigern und Ihnen langfristig Wettbewerbsvorteile bringen.

Digitale Geschäftsmodelle

Als Digital-Native mit Unternehmerefahrung, evaluiere ich mit Ihnen die Möglichkeiten von digitalen Geschäftsmodellen in Ihrem Geschäftsfeld. Dabei begleite ich Sie Hands-On bei der Umsetzung neuer Innovationen.

(IT-) Projektmanagement

Mit agilen Projektmanagement-Techniken, Sorge ich für ein strukturiertes Projekt mit schnell sichtbaren Ergebnissen.

Projektauszug

2019 - 2020	Projektleitung ERP-Systemeinführung in Produktionsunternehmen bei einem Fertigungsunternehmen für Textilwaren
2019 - 2020	IT-Interim Management & Strategieberatung in Produktionsunternehmen bei einem Fertigungsunternehmen für Textilwaren
2019 -	Gründung einer Freelancer-Vermittlungsagentur - Nachtigall & Singler BraynPower GbR im IT-Bereich für Softwareentwicklung und Projektmanagement
2019 - 2020	Gründung eines Medizintechnik E-Commerce-Unternehmens - Medirial GmbH im Bereich Medizintechnik
2018	Strategie- & Geschäftsmodell-Beratung bei einem Unternehmen im Eventbereich
2018 - 2019	Prozessaufnahme, -beratung & -optimierung in Produktionsunternehmen bei einem Fertigungsunternehmen für Textilwaren
2018	Change-Management Unterstützung bei Social Intranet Einführung bei einem führenden Hersteller für Haushalts- und Gewerbegeräte
2017	Projektleitung bei System-Wechsel und Shop-Relaunch bei einem E-Commerce-Unternehmen im Bereich Gastronomiebedarf
2017	Aufbau und Leitung Development-Abteilung bei einem E-Commerce-Unternehmen im Bereich Gastronomiebedarf
2016	PMO Unterstützung bei Einführung eines Master-Data-Management-Systems bei einem führenden Hersteller von Dreh- und Fräsmaschinen
2015 - 2016	Implementierung und Betrieb eines Preisvergleichsportals im Bereich Video-on-demand
2015 - 2016	Analyse des Einsatzes von SCRUM im stark regulierten Umfeld im Bereich Banken
2014 - 2015	SAP Application Management HCM & Portal bei einem Hersteller für Kassen- und Systemlösungen
2014 - 2015	SAP Abbildung auftragsbezogener Fertigung von variantenreichen Produkten für einen Premiumhersteller von Polstermöbeln
2014	Projektmanagement bei App-Entwicklung im Bereich Entertainment

Projektdetails

ERP-Systemeinführung in Produktionsunternehmen

Projektleitung bei Einführung einer branchenspezifischen ERP-Lösung eines französischen Anbieters

Tätigkeiten:

- Anforderungsanalyse
- Aufstellung Lastenheft
- System- und Partnerauswahl
- Fachliche und kaufmännische Vertragsverhandlungen
- Steuerung der internen Stakeholder und externen Projektpartner
- Aktives Projektmanagement
- Strategische Beratung
- Reporting an die Geschäftsführung

Zeitraum 03 / 2019 - 09 / 2020

Vertragsart Freelance

Position Projektleitung

Kunde Mittelständisches Unternehmen

Branche Textilfertigung

IT-Interim Management & Strategieberatung in Produktionsunternehmen

Interimsmandat für die IT-Leitung eines Textilfertigungsunternehmens.

Tätigkeiten:

- Aufstellung einer IT-Strategie
- Aufstellung einer IT-Personalstrategie
- Einführung eines Ticket-Systems
- Beratung in IT-Entscheidungen (technisch & kaufmännisch)
- Koordination der internen Mitarbeiter und externen Partnern
- Reporting an die Geschäftsführung

Zeitraum 02 / 2019 - 09 / 2020

Vertragsart Freelance

Position IT-Interimsmanager & Strategieberater

Kunde Mittelständisches Unternehmen

Branche Textilfertigung

Gründung einer IT-Freelancer-Vermittlungsagentur

Die Nachtigall & Singler BraynPower GbR ist ein Personalpartner für die Vermittlung von IT-Freelancern aus der Region OWL. Zu den betreuten Kunden gehören sowohl international tätige Großkonzerne, KMUs, aber auch Startups.

Tätigkeiten:

- Gründung und Leitung der Unternehmung
- Beratung in IT-Personalthemen
- Vertrieb- und Marketingaktivitäten
- Betreuung von Kunden
- Betreuung des Freelancer-Pools
- Coaching der internen IT-Recruiter

Zeitraum	03 / 2019 - Heute
Vertragsart	Gesellschafter
Position	Gründer
Kunde	Nachtigall & Singler BraynPower GbR
Branche	Personaldienstleistungen

Gründung eines Medizintechnik E-Commerce-Unternehmens - Medirial GmbH

Die Medirial GmbH als E-Commerce-Unternehmen, vertreibt medizintechnische Geräte für Einrichtungen der Augenheilkunde, Optometrie und Augenoptik.

Tätigkeiten

- Gründung und Geschäftsführung
- Business Development
- Vertrieb & Marketing
- Koordination der Entwicklungstätigkeiten
- Koordination der Lieferanten und Fulfillment-Partner

Zeitraum	01 / 2019 - 08 / 2020
Vertragsart	Geschäftsführender Gesellschafter
Position	Gründer
Kunde	Medirial GmbH
Branche	E-Commerce Medizintechnik

Strategie- & Geschäftsmodell-Beratung

Das Unternehmen stellt als Dienstleistung verschiedene Attraktionen und organisiert Aktivitäten zur Unterhaltung der Gäste eines Events.

Tätigkeiten:

- Geschäftsmodellberatung
- Business Development Strategieberatung

Zeitraum 09 / 2018 - 09 / 2018

Vertragsart Freelance

Position Strategieberater

Kunde KMU

Branche Events

Prozessaufnahme, -beratung & -optimierung in Produktionsunternehmen

Unternehmensweite Prozessberatung bei einem Textilfertigungsunternehmen.

Tätigkeiten:

- Durchführung Prozessaufnahme-Workshops zur Aufnahme der IST-Situation
- Vollständige Prozessmodellierung in OMEGA
- Definition der SOLL-Situation durch Prozessoptimierung angegliedert an aktuelle BestPractices, mit Berücksichtigung der Branchentrends und der Unternehmensstrategie

Zeitraum 07 / 2018 - 04 / 2019

Vertragsart Freelance

Position Prozessberater

Kunde Mittelständisches Unternehmen

Branche Textilfertigung

Change-Management Unterstützung bei Social Intranet Einführung

Unterstützung des Changemanagement-Teams nach einer weltweiten Einführung eines internen Social Intranets auf SharePoint-Basis.

Tätigkeiten:

- Vorbereitung und Durchführung des LessonsLearned-Workshops zum Einführungsprojekt
- Koordination der redaktionellen Tätigkeiten im Social Intranet Team
- Restrukturierung des Wikis als Grundlage des zukünftigen Wissensmanagement

Zeitraum 08 / 2018 - 10 / 2018

Vertragsart Freelance

Position Changemanager

Kunde Internationaler Großkonzern

Branche Hersteller für Haushalts- und Gewerbegeräte

Projektleitung bei System-Wechsel und Shop-Relaunch

Projektleitung bei der Systemharmonisierung eines aufgekauften Mitbewerbers. Das E-Commerce (JTL) und ERP-System (JTL) des Mitbewerbers wurde durch die Integration in die führenden Systeme (Magento) abgelöst. Verbunden war das Projekt mit dem Relaunch der weiterlaufenden Marke des aufgekauften Mitbewerbers.

Tätigkeiten:

- Projektleitung
- HandsOn Projektmanagement
- Reporting an die Geschäftsleitung

Zeitraum 02 / 2017 - 10 / 2017

Vertragsart Freelance

Position IT-Projektleitung

Kunde GastroHero GmbH

Branche E-Commerce
Gastronomietechnik

Aufbau und Leitung Development-Abteilung

Leitung der internen Entwicklungsabteilung, sowie die Rolle des Product Owners für das eingesetzte E-Commerce System Magento.

Tätigkeiten:

- Organisation der Sprints im SCRUM-Vorgehen
- Rolle des Product Owners für alle Entwicklungstätigkeiten
- Anforderungsaufnahme von Entwicklungsthemen in den Fachbereichen
- Periodisierung der Anforderungen im Sinne der Geschäftsstrategie
- Reporting an die Geschäftsleitung

Zeitraum 02 / 2017 - 10 / 2017

Vertragsart Freelance

Position IT-Projektleitung

Kunde GastroHero GmbH

Branche E-Commerce
Gastronomietechnik

PMO Unterstützung bei Einführung eines Master-Data-Management-Systems

Aufbereitung diverser Produktdaten zur Harmonisierung und Erarbeitung einer Datenstruktur für die folgende Einführung eines MasterDataManagement-Systems.

Zeitraum 11 / 2016 - 12 / 2016

Vertragsart Freelance

Position IT-Projektmanager

Kunde Internationaler Großkonzern

Branche Hersteller von Dreh- und Fräsmaschinen, sowie Laser- und Spannwerkzeugen